



Регулярно на российском и республиканском уровне отмечается тот факт, что предприниматели вносят большой вклад в развитие экономики, особенно те, которые заняты производством различных изделий и продуктов. Последние – на особом счету у Министерства торговли и предпринимательства Мордовии. Предприниматель в сфере малого бизнеса Рафик Зякиевич Раимов из села Ломаты Дубенского района уже несколько лет выпускает бутилированную воду. Сам он называет свой бизнес семейным делом, так как в нем заняты и оба сына – старший Ринат и младший Айрат.

- Вода во все времена являлась источником жизни на земле, - говорит Рафик Зякиевич. – В моем родном селе Ломаты издавна известен родник, в котором вода, по легенде, обладает целебными свойствами. Старожилы рассказывают, что, выпив эту воду, и люди с больными почками выздоравливали. И тогда и сейчас сельский родник был известен далеко за пределами села. Вода в ней чистая, вкусная, причем круглый год она держит одинаковую температуру. Наши ломатские жители заботятся о своем роднике, очищают его от мусора. Несмотря на то, что в селе есть водопровод и колодцы, многие жители приходят к роднику за водой, потому что уверены, что она полезная.

По словам Рафика Зякиевича Раимова, однажды на семейном совете пришла идея о том, чтобы наладить производство и продажу воды. Опыт предпринимательства у главы семейства уже имелся – в Ломатах к тому времени успешно работал его магазин. Правда, сомнения были – хватит ли воды на всех, будет ли спрос на нее, как отнесутся к подобной идее односельчане?

- Мы их не обидели, - уверенно говорит Рафик Зякиевич. – Здесь все благоустроено. И воды хватает на всех. Ведь для нашего производства была пробурена скважина, проложены трубы.

Производственный цех Раимовы построили на кредитные средства. Конечно, необходимы были и обстоятельные исследования самой родниковой воды. Они проводились в лабораториях Москвы и Казани, в которых делают анализы по более чем 80 показателям.

Как говорит Рафик Зякиевич, тогда специалисты отметили ее уникальный состав –

считали, что она прошла многоступенчатую очистку. В ней мало фтора, железа, в незначительном количестве есть даже природное серебро, в общем, ее состав идеален. Раимовы получили сертификат и свидетельство на выпуск бутилированной воды. Первую продукцию Раимовы продали в 2008 году. Постепенно она стала находить своего покупателя.

- Конечно, нужна была реклама, начали давать в газеты и на радио небольшие объявления, - рассказывает Рафик Зякиевич. – Работало и «сарафанное радио». Стали появляться постоянные клиенты – и учреждения и частные лица.

Производство «заметили» и на правительственном уровне. В 2010-11 годах в республике действовала программа по поддержке начинающих предпринимателей, которые могли рассчитывать на государственную субсидию в размере 150 тысяч рублей. Рафик Зякиевич Раимов также получил этот грант от Министерства торговли и предпринимательства Мордовии.

- Наш бизнес относится к сфере малого предпринимательства, - включается в разговор сын Ринат. – Именно поэтому здесь есть своя специфика. Например, объемы выпускаемой продукции небольшие, поэтому себестоимость получается выше, чем было бы на большом заводе. В сфере производства никто не ждет сиюминутной выгоды. Конкуренция также играет значительную роль. Сегодня на рынке сбыта немало иногородних производителей, с которыми по определенным показателям трудно конкурировать.

Как известно, с нынешнего года в два раза выросла ставка на отчисления в пенсионный фонд. Для малого бизнеса, привлекающего наемных работников, это складывается в значительные средства. У Рафика Зякиевича Раимова работают несколько жителей Ломат. Для сельской местности, где трудно найти работу, это большой плюс. Сейчас в этом татарском селе, где проживает более 400 жителей, увы, фактически нет работы. Колхоз несколько лет назад распался, нового хозяйства не появилось. Вся инфраструктура – фельдшерско-акушерский пункт, культурно-досуговый центр, два магазина. С прошлого учебного года Ломатская основная школа стала начальной – сейчас в ней 4 ученика.

Раимовы считают, что самый крепкий бизнес – семейный, когда вместе, сообща решаются вопросы, возникают новые идеи. И для отца и сыновей трудно определить их пределы участия в одном общем деле. Женская половина Раимовых – супруга и мама Альмира Бариевна работает в родных Ломатах фельдшером в медпункте. Сыновья Ринат и Айрат, которые живут в Саранске, пока еще не женаты, но, как признается Рафик Зякиевич, они с женой с нетерпением ждут, когда сыновья заведут свои семьи. Они оба закончили школу в Ломатах, получили высшее экономическое образование, а у Рината есть и еще сельскохозяйственное. Ринат также активно участвует в клубе деловых людей, где предприниматели ведут откровенный разговор о своих проблемах.

- Татарский язык – для меня родной, - говорит Ринат. – В семье общаемся на татарском языке. Но в школе, помню, трудно давались стихи наизусть татарских авторов, которые написаны на литературном татарском языке, так не похожем на наш.

- Может быть, молодежи это не понять, но с возрастом гораздо острее ощущаешь зов родной крови, - признается Р.З.Раимов.

У семьи Раимовых на ближайшее будущее есть вполне определенные планы – расширять ассортимент, а это значит, строительство производственных и складских помещений, закупка оборудования, что потребует ощутимых финансовых вложений с их

стороны.

- Производство – это долгосрочный проект, который подразумевает закупку сырья, само производство, реализацию и т.д. На каждом звене этой длинной цепочки свои нагрузки, - рассуждает Ринат Раимов. – Поэтому, считаю, в плане эффективной господдержки малого бизнеса надо рассматривать каждое направление индивидуально. Так же не выгодны в нашей сфере и банковские кредиты с их высокими процентными ставками. И от конкуренции никуда не уйдешь. Она была и будет. Будем идти дальше, чтобы быть на рынке.

**Альбина Давыдова**